Агрофорсайт 3_2021
УДК: 338.242

Ганчина Т. А., Вишнякова В. А.

АКТУАЛЬНОСТЬ ПРОБЛЕМЫ ВЕДЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЁТА СУБЪЕКТАМИ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

АКТУАЛЬНОСТЬ ПРОБЛЕМЫ ВЕДЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЁТА СУБЪЕКТАМИ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

RELEVANCE OF THE PROBLEM OF ACCOUNTING BY SMALL BUSINESSES

Ганчина Татьяна Александровна,
преподаватель факультета довузовской подготовки и среднего профессионального образования ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский Мордовский государственный университет, им. Н.П. Огарёва», Россия, г. Саранск sergushinaes@yandex.ru

Ganchina Tatiana Alexandrovna,
teacher of Faculty of Pre-University Training and Secondary Professional Education Ogarev Mordovia State University, Russia, Saransk, sergushinaes@yandex.ru

Вишнякова Валерия Андреевна, студентка факультета довузовской подготовки и СПО ФГБОУ ВО «МГУ им. Н.П. Огарёва», Россия, г. Саранск. sergushinaes@yandex.ru

Vishnyakova Valeria Andreevna,
student of Faculty of Pre-University Training and Secondary Professional Education Ogarev Mordovia State University, Russia, Saransk, sergushinaes@yandex.ru

Аннотация.
В статье обоснованы проблемы ведения малого бизнеса на примере ООО «Частное охранное предприятие «Гарант», со сравнением крупной организации ООО ПФ «ИНЗЕНСКИЙ ДОЗ». Разобраны главные сторона деятельности малых предприятий и будущее их развития. Рассмотрены программы финансовой помощи государства для развития малого предпринимательства. Указаны различные варианты увеличения объемов финансово-кредитной помощи малым предприятиям с учетом положительного и негативного воздействия для экономики страны. Найдены способы, чтобы избежать все сложности обеспечения малого предприятия всем необходимым. Выявлены требования образования подходящей предпринимательской среды, положительного бюджетного процесса с учетом общественной точки зрения.

***Ключевые слова**: малое предпринимательство, валовый внутренний продукт (ВВП), бухгалтерский учет, бухгалтерская (финансовая) отчетность, упрощённая система, экономика, проблемы малого бизнеса.*

Annotation.
The article substantiates the problems of running a small business on the example of LLC "Private security company" Garant ", with a comparison of a large organization LLC PF «Inzensky DOZ» (wood processing plant). The programs of financial assistance from the state for the development of small business are considered. Various options for increasing the volume of financial and credit assistance to small enterprises are indicated, taking into account the positive and negative impact on the country's economy. Ways have been found to avoid all the complexities of providing a small business with everything it needs. The requirements for the formation of a suitable business environment, a positive budgetary process, taking into account the public point of view, are identified.

***Keywords:** Small business, GDP (gross domestic product), accounting, accounting (financial) statements, simplified system, economy, small business problems.*

АГРОФОРСАЙТ

Введение. Все, кто хочет заняться любимым делом, конечно же получая хорошую прибыль. Насколько успешным будет ваш бизнес, обуславливается заинтересованностью постановки проблемы ведения предпринимательства, а в дальнейшем и пути выхода из затруднений. Так давайте для начала разберем понятие малого предпринимательства.

Малое предпринимательством признается предпринимательская деятельность, осуществляемая определёнными субъектами рыночной экономики по установленным законом критериям (показателям) [2].

Материалы и методы исследования. При проведении исследования применялись статистический метод и метод комплексного сравнительного анализа, позволяющий определить в дальнейшем причинно-следственные связи экономических явлений и процессов.

В качестве материалов использованы материалы источников [1-10].

Основная часть. Малое предпринимательство в экономике – ведущий сектор, направленный на изменение, нововведение в первую очередь инфраструктуры, и способствует повышению экономического темпа роста, состава, свойство и особенности валового национального продукта.

Малый бизнес оказывается в безвыходном положении, так как спрос на услуги, работы, товары каждый год сокращаются, путём снижения доходов населения. При этом увеличиваются издержки производства и налоговая нагрузка. В то же время это приводит к ухудшению рентабельности малого бизнеса, даже доходит до банкротства. Что мы и видим в настоящее время.

Сперва нужно определить те отрасли и области экономики, где компании малого предпринимательства играют ведущую роль. Прежде всего, это все рынки услуг, в числе которых промышленные услуги, в том числе ремонт и техническое перевооружение, обыденное обслуживание населения и, наконец посреднические услуги. На втором месте, торгово-закупочные сделки и консультационное обслуживание. Следовательно, ключевым требованием выполняемых в России экономических перемен, которые способны помочь стране выйти из кризисной ситуации – сделать правильный выбор. Выбирать отрасли экономики, которых нехватка очень сложно, если только уделять им средства для реализации их бизнес-идей [3].

Малый и средний бизнес играют огромную роль в развитии экономики развитых и развивающихся странах мира. Эксперты отмечают, что малые и средние предприятия являются основными механизмами инноваций, что приводит к созданию новых рабочих мест, новых производств и улучшению социально-экономических условий жизни населения. [3]

Малое предприятие характеризуется небольшим количеством работников и объёмами производства, значительной частью рисковой (производственной, торговой, научной и т. д.) деятельности, собственник которого несёт полную ответственность за результаты хозяйствования, самостоятельно принимает управленческие решения для получения прибыли [1].

Нет возможности не определить и проблемы финансирования малого бизнеса. Возможное желания со стороны государственных банков снабжать кредитными средствами для развития малого бизнеса в нашей стране пока не проявляется. Причина

АГРОФОРСАЙТ

тому большой риск и невозможность компаний покрывать ссудные сбережения. По данным специалистов, удовлетворение запроса на кредитование в нашей стране получают лишь 36% всех заявителей, а микрокредитование доступно и того меньшему числу – только 16%.

Эта проблема на прямую связана с упрощённым бюджетированием бизнеса. Безусловно, принимая на работу профессиональных работников, стоит понимать то, что он выберет компанию с большим бюджетом, где ему будут выплачивать заработную плату выше, чем в небольшой фирме, где бюджет мал.

По сегодняшний день актуальной значимой проблемой малого предпринимательства является бюрократия. На первом этапе оформления и создания своего бизнеса требуется большое количество затрат и времени. В настоящее время, имеются множество барьеров, вмещающие это сделать. Так как это препятствие существует очень давно его избежать невозможно, остается только своевременно оформлять необходимый пакет документов на получение разрешений [4].

К серьезным преградам для открытия малого бизнеса принадлежат такие расходы как: плата за аренду, увеличение цен на товары, услуги и тарифы. Проблемой является и малоквалифицированные сотрудники, по сравнению с крупными фирмами на малых предприятиях эта не малозначимая проблема. Вдобавок, зачастую можно наблюдать неудовлетворительную экономическую грамотность руководителей предприятий. Здесь имеется ввиду, что каждый директор или его заместитель должен следить за имениями ставок, налоговых систем, но и экономической ситуации в стране.

В нашей стране помощь малому бизнесу реализуется на основе государственных программ, целями которых является поддержка субъектов предпринимательства. Безвозмездную финансовую помощь малым предпринимателям будет осуществляться исходя из размера выплат, учитывая общую численность сотрудников и из суммы МРОТ в размере 12 130 руб. в месяц на каждого рабочего (стенограмма речи Президента от 15.04.2020).

Однако в 2021 г. связи с пандемией на поддержку предпринимательской деятельности рассчитывают все, но, к сожалению, только некоторые из них могут получит государственную помощь первым делом:

- здравоохранение;
- отрасли, производящие товары первой необходимости;
- сельское хозяйство;
- коммунальные и бытовые услуги;
- инновационные программы.

Каждое предприятие как выяснилось, оказалось в различной ситуации: у кого-то вспышка активного бизнеса – многочисленный набор, кто-то приближается к сокращению, кто-то выжидает подходящего момента для дальнейших действий.

Наряду с этим весь пребывание неизвестности – нет определённости, вызванные ограничительные меры из-за пандемии будут радикально сняты и как это отразится в дальнейшем на экономике страны. Но если всё-таки ситуация подойдет к сокращению, важно не забывать сделать это так, чтобы самый лучший сотрудник мог в любой момент, вернутся обратно или нанять лучшего кандидата на ту или иную должность.

Но результате сложившейся ситуации в стране многие предприятия вынуждены идти на некоторые меры, такие, например, как сокращение штата рабочих. Здесь

АГРОФОРСАЙТ

руководители исходят в основном от возраста сотрудника [6].

Руководитель ООО «Частное охранное предприятие «Гарант» во время пандемии вводил ограничительные меры. Конечно, на удаленную систему работы они не уходили так как охранная деятельность в удаленном режиме невозможна. Были рассмотрены другие введение как во всех организациях масочного режима, уменьшение заработной платы в основном из-за большого количества больничных, сокращение сотрудников, а также смена графика работы – рабочий день начинается с 10: 00.

На сегодняшний момент ООО «Частное охранное предприятие «Гарант» имеет 15 сотрудников. Мы пока наблюдаем увольнение одного сотрудника. В дальнейшем, я думаю, вся ситуация разъяснится и примят на работу новых сотрудников.

Безусловно, тактика руководства полностью изменилась в связи с развитием пандемии. Поэтому предприятия в данной проблеме рассматривают самый оптимальный вариант выхода из положения. Сейчас можно увидеть во всех магазинах, предприятиях продажу масок и перчаток – дополнительный доход предприятий.

В основном развитие малого бизнеса сейчас сосредоточены такие отрасли, которые не требуют существенных капитальных вложений – в торговле, строительстве, общепит, и также сельское хозяйство. Пока инновационный рынок не осваивается. С одной стороны, это обусловлено недостаточным вниманием к проблеме государственных структур управления, обеспечивающих развитие малого бизнеса, с другой нужно более точно подойти к этим нововведениям.

Определить точное количество предприятий, пострадавшие от кризиса невозможно, и наперво это связано с тем, что определенная доля рынка не попадает в зону влияния. В большинстве обстоятельств между работодателем и работником связи оформлены ненормальным образом, и важная причина появления хитрые схемы чтобы уйти от налогов.

Первое, что является возможностью спровоцировать крах малого бизнеса в России, – это дефицит финансовых средств. Задавая вопрос, где взять денег, на слуху у многих предпринимателей. Более того, руководителям данных предприятий должны не просто найти финансовую базу, но и научиться правильно распоряжаться ею [5].

Чтобы избежать все трудности, связанные с управлением бизнеса руководству, по-моему, лучше заранее готовиться ко всем сложностям. Необходимо, в первую очередь, разобраться во всех тонкостях маркетинга, экономики и бизнеса в общем. Для хорошего предпринимателя финансовые вопросы не обязаны вводить в заблуждение.

Перед тем, как затронуть проблемы на предприятии ООО «Частное охранное предприятие «Гарант», не стоит забывать, что в основном ЧОП в разных регионах и городах развиваются по-разному и в основном они выступают как малый бизнес, однако каждый из них имеет проблемы формирования и дальнейшего развития, о которых стоит задуматься.

Рассматривая проблему малого бизнеса, хочется остановится на таких показателях как ликвидность и оборачиваемость, сравнить предпринимательские риски малого и крупного предпринимательства, а также проанализировать дивидендную политику как малого бизнеса, так крупного.

В таблице 1 − Сравнение малого и крупного бизнеса на примере материалов предприятия ООО «ЧОП «Гарант» и организация ООО ПФ «ИНЗЕНСКИЙ ДОЗ» представлены следующие данные.

АГРОФОРСАЙТ

Таблица 1 – Сравнение малого и крупного бизнеса на примере материалов предприятия ООО «ЧОП «Гарант» и организация ООО ПФ «ИНЗЕНСКИЙ ДОЗ»

Показатель	Среднее значение показателя	
	Предприятия малого бизнеса на материалах ООО «ЧОП «Гарант»	Крупные предприятия ООО ПФ «ИНЗЕНСКИЙ ДОЗ»
Показатели ликвидности и оборачиваемости		
Коэффициент текущей ликвидности (Текущие активы/Текущие пассивы)	1	2,7
Оборачиваемость дебиторской задолженности (Выручка/Дебиторская задолженность)	7,01	6,60
Чистая коммерческая маржа (Чистая прибыль/Выручка)	10,91%	9,20%
Доля заемных средств в общей сумме пассивов	48,00%	39,06%
Доля текущих обязательств в общей сумме заемных средств	82,70%	61,99%
Показатель предпринимательского риска		
Вариация нетто-результата эксплуатации инвестиций	+21,94% от среднего уровня НРЭИ	±7,71% от среднего уровня НРЭИ
Показатель дивидендной политики		
Доля чистой прибыли, направляемая на выплату дивидендов	2,8%	41,52%

Анализируя данные, в первую очередь можно заметить расхождение в дивидендной политики, которая свидетельствует не только о несхожих возможностях, но и о разнообразных целях малых и крупных предприятий. Если крупные предприятия покрывают своих акционеров свыше сорока одного процента чистой прибыли, то предприятия малого бизнеса, если и уплачивают дивиденды, то чисто условно, тратя на них в среднем лишь 2,8 % чистой прибыли. Отличие в дивидендной политике остается, даже когда малое предприятие переходит в акционерное общество и выходит на рынок ценных бумаг.

Чистая коммерческая маржа по предприятию ООО «Частное охранное предприятие «Гарант» - 2,38 %, а в ООО ПФ «ИНЗЕНСКИЙ ДОЗ» - 3,5 %. Здесь мы наблюдаем, что на малом предприятии прибыль меньше на 1,12, чем на крупном предприятие. Значит в организации ООО ПФ «ИНЗЕНСКИЙ ДОЗ» имеется эффективное развитие и повышенная конкурентоспособность.

Затем, можно обратить внимание на пониженную ликвидность малых предприятий, которые мы рассмотрим подробнее ниже, если сравнивать с крупными, то средний коэффициент текущей ликвидности для малого бизнеса отражает двойную разницу текущих пассивов текущими активами, а для крупного — почти в три раза. Следовательно, что малое предприятие испытывает гораздо больше трудностей с привлечением «живых денег» для осуществления своих обязательств по кредиторской задолженности и банковскому кредиту, т. е. в общем оказывается не столь платежеспособным, чем крупное

[7].

В ООО «Частное охранное предприятие» кредиторская задолженность за последние года отсутствуют, это говорит о том, что организация перед другими лицами вовремя и в установленные сроки погашает свою задолженность.

Рассмотрим причины, по которым малый бизнес, в отличии от крупного является менее ликвидным? По данным таблицы, можно сделать следующие выводы:

- в малом бизнесе относительно меньше денег вкладывается в запасы и дебиторскую задолженность (об этом говорят и более высокие показатели оборачиваемости запасов (640 000 руб. и дебиторской задолженности – 62 000 руб.) на 2019 г.;

- у предприятий малого бизнеса относительно выше текущие обязательства (82,70% суммарной задолженности против 61,99% у крупных предприятий).

На спад уровня ликвидности также влияет большая подверженность к риску у многих собственников и руководителей малых предприятий. Рискнуть миллионами легче, чем миллиардами — тем более что решение часто принимается индивидуально. Однако это не означает, что миллионы получить легче, чем миллиарды.

О повышенном уровне предпринимательского риска свидетельствует очень большое непостоянство результата эксплуатации инвестиций (НРЭИ), уровень которого может во всевозможные периоды не совпадать в среднем на 22% в ту или другую сторону. У крупных предприятий эта величина в три раза равномернее — 7%. Повышенные ухудшения финансовых результатов дает недостаточность способов диверсификации инвестиций. На самом деле, предприятие, обязано найти выход из ситуации, подвергая себя риску получить убыток, который нельзя возмещать за счет других средств.

Если говорить о финансовом риска, то об увеличении его уровня прогнозирует более отраженная направленность на заемное финансирование (обязательства насчитываются у малых предприятий 48% пассивов против 39,06% крупных фирм) в совокупности с явной направленностью к преимуществу краткосрочного кредита. Руководители малых предприятий привлекают дополнительное количество денежных средств в долг не из-за желания выйти из кризисной ситуации, а непременно, избегая банкротства, а затем и ликвидации своего бизнеса.

На 2020 г. было рассмотрено введение моратория на привлечение дел о банкротстве. Из-за этого нововведения руководителям удается сохранять рабочие места, несмотря на ситуацию в стране. Президент предложил продлить это до 2021 г. и постановил увеличить отсрочку по налогам и страховым взносам.

Переход предприятий на постоянный списочный контроль дает некоторые затруднения. Именно сейчас для малого бизнеса проверить критерии в 2021 г. не составить большого труда. Стоит открыть интернет и найти «Единый реестр МСП».

Что бы ограничить себя в потере бизнеса, стоит рассчитывать некоторые показатели такие как платежеспособность, ликвидность, рентабельность, а также банкротство наперед [8].

Ликвидность — самое большая проблема малой фирмы [9]. От сюда следует, что основной потребностью руководства малого предпринимательства является грамотное стабилизация оборотным капиталом: запасами, дебиторской задолженностью, денежными средствами и краткосрочными обязательствами. Это дает предприятию значительное количество ликвидных средств и обеспечивает возможность организации

АГРОФОРСАЙТ

выйти на платежеспособность.

Проанализируем ликвидность предприятия ООО «Частное охранное предприятие «Гарант».

Таблица 2 – Анализ ликвидности баланса ООО «Частное охранное предприятие «Гарант»

А	2018 г., т.р	2019 г., т.р.	П	2018 г. т.р.	2019 г., т.р.
А1	0	10	П1	0	0
А2	62	0	П2	540	400
А3	728	640	П3	540	400
А4	0	0	П4	250	250

Анализируя таблицу 2, мы видим, что данное предприятие охватывает отсутствие наиболее ликвидных активов, от сюда следует, невозможно утверждать об абсолютной ликвидности баланса. Говоря о ликвидности, предприятие является таковым, если текущие активы, превышают краткосрочные обязательства.

Отсутствие А1 за 2018 г. говорит, что наиболее ликвидные активы – деньги, на данном предприятии испытывает недостаток, но на 2019 г. этот показатель составил 10 000 руб., показывая финансовое положение организации.

А вот недостаток наиболее срочных обязательств – П1, показывает, что организация вовремя и в полном объеме возвращает и оплачивает свою задолженность [10].

Медленно реализуемые активы уменьшились на 88 000 руб. за счет сокращения запасов предприятия. Трудно реализуемые активы отсутствуют, так как труднее обратить в денежные средства активы группы А4.

Краткосрочные пассивы сократились на 140 000 руб., это произошло в следствии уменьшения заемных средств. Постоянные пассивы остаются неизменными, потому что уставный капитал компании всегда составляет 250 000 руб.

Более того, в результате анализа наблюдается положительное стремление к подъему организации благодаря увеличению текущих активов за 2019 г. и уменьшение величины обязательств.

В данном случае не выполняется неравенство А3 <П3, это значит, что на следующий год, получая денежные средства от услуг других предприятий, предприятия ООО «Частное охранное предприятие «Гарант» может не стать платежеспособным.

Итак, в заключении хочу добавить, что можно обратить внимание на такие проблемы малого бизнеса:

− малое предпринимательство, как и крупное обладает своими преимуществами и недостатками. Если брать предприятие ООО «Частное охранное предприятие «Гарант», то на 2020-2021 гг. предприятие понесло некоторые сложности в ведении и замены рабочих, т. к. ситуация в России – COVID-19, частый уход сотрудников на больничный.

− малый бизнес влияет на экономику страны. Этот вид бизнеса, создавая условия высокой полезности, способствует росту дополнительных рабочих мест;

− малое предпринимательство при помощи ценовой и неценовой конкуренции содействует стабилизации цен, (научно технологическому процессу) НТП, а также развитию качества услуг.

АГРОФОРСАЙТ

Главными проблемами малого бизнеса являются:

− кредитование бизнеса;

− препятствия для регистрации, оформления бизнеса и открытие счета в банке;

− низкоквалифицированный персонал и нехватка подразделений производства, а также низкая неприкосновенность прав;

− непосредственное изменение численности сотрудников, из-за положения в стране, что даёт предприятию невнесение в реестр малого бизнеса.

Выводы. Предприниматели, имеющие свой маленький бизнес, помогают экономике продвигаться, для этого потребуется как можно больше пересмотреть изменений, решая таким образом вышеперечисленные проблемы. От найденных решений проблем зависит совершенствование малого бизнеса и экономики.

За счет малого бизнеса как раз формируется валовый внутренний продукт (ВВП). Но для это необходима государственная поддержка малого предпринимательства, которая не всегда содействует улучшению и поддержке. Я считаю, введённая поддержка всё равно не заменит человеческого фактора, т.е. отношение к партнёрам, руководству и государству в основном.

В общем, хочется отметить, что благополучная деятельность малых предприятий обусловливается взаимопониманием между потребителями, предпринимателями и государством.

Список литературы

1 Кузьмина Е. Е. Организация предпринимательской деятельности: учебное пособие для вузов/Е. Е. Кузьмина. - 4-е изд., перераб.и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2020. — 455 с. – (Высшие образование). – Текст: непосредственный.

2 Кузьмина, Е. Е. Предпринимательская деятельность: учебное пособие для среднего профессионального образования / Е.Е. Кузьмина. – 4-е изд. перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2021. – 455 с. (Профессиональное образование). – Текст: непосредственный.

3 Купцова, Е. В. Бизнес-планирование: учебник и практикум для вузов / Е. В. Купцова, А.А. Степанова. – Москва: Издательство Юрайт, 2020.− 435 с. – (Высшие образование). – Текст: непосредственный.

4 Сергушина Е.С., Кабанов О.В., Логинов В.В. УЧЕТ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ И ОЦЕНКА РЕЗЕРВОВ РОСТА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ // Вестник РМАТ, 2020. – № 3. – С. 40-48.

5 Сергушина Е.С., Богатырская В.А. АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ОРГАНИЗАЦИИ УЧЕТА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ // Агрофорсайт, 2020. – № 3 (27). – С. 3.

6 Сергушина Е.С., Богатырская В.А., Семина А.В., Логинов В.В. ОЦЕНКА СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ ПО УПРОЩЕННОЙ СИСТЕМЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ // E-Scio, 2019. – № 2 (29). – С. 112-116.

7 Роль инвестиций в экономике Российской Федерации / Е. С. Сергушина, А. В. Елаева, О. В. Кабанов, В. В. Логинов. — Текст : электронный // Концепт : научно-методический электронный журнал». — 2019. — № 5 (май). — С. 187–191. — URL: http://e-koncept.ru/2019/194034.htm.

8 Лебедева А.В. Нормативно - правовая база государственной семейно-демографической политики в современной России. / О.В. Кабанов // E-Scio. – Саранск, 2018 – № 12 (27). – С. 6-13.

9 Сергушина Е.С. ПРИМЕНЕНИЕ ИНТЕРАКТИВНЫХ МЕТОДОВ ОБУЧЕНИЯ ПРИ ИЗУЧЕНИИ ДИСЦИПЛИНЫ «НАЛОГИ И НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ» // В сборнике: Материалы XX научно-практической конференции молодых ученых, аспирантов и студентов Национального исследовательского

АГРОФОРСАЙТ

Мордовского государственного университета им. Н. П. Огарёва. в 3-х частях. Составитель А. В. Столяров, ответственный за выпуск П. В. Сенин, 2016. – С. 160-163.

10 Сергушина Е.С., Фролова Н.А. ОРГАНИЗАЦИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЁТА В БЮДЖЕТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ // В сборнике: СТУДЕНЧЕСКИЙ МЕРИДИАН СРЕДНЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ В ВУЗЕ. вузовский сборник научных трудов, 2017. – С. 63-68.

References

1 Kuzmina EE Organization of entrepreneurial activity: a textbook for universities / E. E. Kuzmina. - 4th ed., Revised and supplemented. - Moscow: Yurayt Publishing House, 2020 .-- 455 p. - (High education). - Text: direct.

2 Kuzmina, E.E. Entrepreneurial activity: a textbook for secondary vocational education / E.E. Kuzmina. - 4th ed. revised and add. - Moscow: Yurayt Publishing House, 2021 .-- 455 p. (Professional education). - Text: direct.

3 Kuptsova, E.V. Business planning: textbook and workshop for universities / E.V. Kuptsova, A.A. Stepanov. - Moscow: Yurayt Publishing House, 2020 .-- 435 p. - (High education). - Text: direct.

4 Sergushina E.S., Kabanov O.V., Loginov V.V. ACCOUNTING OF FIXED ASSETS OF A COMMERCIAL ORGANIZATION AND ESTIMATION OF THE EFFICIENCY GROWTH RESERVES OF THEIR USE // Bulletin of RMAT, 2020. - No. 3. - P. 40-48.

5 Sergushina E.S., Bogatyrskaya V.A. TOPICAL ISSUES OF THE ORGANIZATION OF ACCOUNTING OF FIXED ASSETS OF A COMMERCIAL ORGANIZATION // Agroforsite, 2020. - No. 3 (27). - S. 3.

6 Sergushina E.S., Bogatyrskaya V.A., Semina A.V., Loginov V.V. ASSESSMENT OF THE CURRENT STATE OF TAXATION OF SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES OF THE REPUBLIC OF MORDOVIA ACCORDING TO THE SIMPLIFIED SYSTEM OF TAXATION // E-Scio, 2019. - No. 2 (29). - S. 112-116.

7 The role of investments in the economy of the Russian Federation / E.S.Sergushina, A.V. Elaeva, O.V. Kabanov, V.V. Loginov. - Text: electronic // Concept: scientific and methodological electronic journal ". - 2019. - No. 5 (May). - S. 187-191. - URL: http://e-koncept.ru/2019/194034.htm.

8 Lebedeva A.V. Normative and legal base of the state family and demographic policy in modern Russia. / O.V. Kabanov // E-Scio. - Saransk, 2018 - No. 12 (27). - S. 6-13.

9 Sergushina E.S. APPLICATION OF INTERACTIVE TEACHING METHODS WHEN STUDYING THE DISCIPLINE "TAXES AND TAXATION" // In the collection: Proceedings of the XX scientific-practical conference of young scientists, graduate students and students of the National Research Mordovian State University. N.P. Ogareva. in 3 parts. Compiled by A. V. Stolyarov, responsible for the issue P. V. Senin, 2016. - pp. 160-163.

10 Sergushina E.S., Frolova N.A. ORGANIZATION OF ACCOUNTING IN BUDGETARY INSTITUTIONS OF THE RUSSIAN FEDERATION // In the collection: STUDENT MERIDIAN OF SECONDARY PROFESSIONAL EDUCATION AT THE UNIVERSITY. university collection of scientific papers, 2017. - pp. 63-68.

АГРОФОРСАЙТ